

**KẾ HOẠCH TRẢ THƯỞNG
CỦA CÔNG TY TNHH QNET VN**

QNET

MỤC LỤC
KẾ HOẠCH TRẢ THƯỞNG

PHẦN 1. CÁC KHÁI NIỆM	
1.	ĐỊNH NGHĨA3
2.	MÔ TẢ SỰ PHÁT TRIỂN HỆ THỐNG BÁN HÀNG ĐA CẤP CỦA CÔNG TY 5
2.1.	Mô hình nhóm (dựa trên điểm BV).....6
2.2.	Mô hình trả thưởng RSP (dựa trên điểm RSP)7
3.	ĐẠI DIỆN ĐỘC LẬP ĐẠT CHUẨN VÀ ĐƯỢC KÍCH HOẠT.....8
3.1.	Đại Diện Độc Lập Đạt Chuẩn8
3.2.	Đại Diện Độc Lập được Kích Hoạt.....8
PHẦN 2. CÁC CẤP BẬC THÀNH VIÊN9	
1.	CÁC CẤP BẬC10
2.	CHÍNH SÁCH GIẢNG CẤP VÀ TRẢ THƯỞNG THEO THÀNH TÍCH13
3.	TĂNG CẤP BẬC13
PHẦN 3. CÁC HÌNH THỨC TRẢ THƯỞNG CỦA CÔNG TY13	
1.	LỢI NHUẬN BÁN LẺ.....16
2.	HOA HỒNG THEO BƯỚC.....17
3.	HOA HỒNG THEO BƯỚC ĐƯỢC TRẢ TRƯỚC (EPO).....20
4.	HOA HỒNG BÁN HÀNG LẶP LẠI (RSP)22
5.	TÓM TẮT LỢI ÍCH CỦA MỖI CẤP BẬC25

Một công việc kinh doanh bền vững và có tiềm lực tài chính lâu dài nằm trong khả năng của mỗi Đại Diện Độc Lập của CÔNG TY TNHH QNET VN, những người phát triển và thực hành các quy luật về sự giới thiệu, sự lặp lại, sự tăng lên và sự tiếp tục.

Kế Hoạch Trả Thưởng này cung cấp những thông tin về quyền lợi và cách thức tính hoa hồng và/hoặc tiền thưởng cho các Đại Diện Độc Lập của Công Ty dựa trên việc bán các sản phẩm của Công Ty.

CAM KẾT CỦA CÔNG TY:

Công Ty cam kết tổng giá trị hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác trả cho Đại Diện Độc Lập trong một năm quy đổi thành tiền không vượt quá 40% doanh thu bán hàng đa cấp trong năm đó của Công Ty.

Trong trường hợp tổng hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác trả cho Đại Diện Độc Lập trong một năm quy đổi thành tiền vượt quá 40% doanh thu bán hàng đa cấp của Công Ty trong năm đó, Công Ty cam kết sẽ sử dụng các biện pháp thích hợp để điều chỉnh nhằm đảm bảo không vượt quá 40% theo quy định của pháp luật.

PHẦN 1. CÁC KHÁI NIỆM

1. ĐỊNH NGHĨA

- 1.1. **“Công Ty”** nghĩa là Công Ty TNHH QNET VN, một công ty trách nhiệm hữu hạn được thành lập và hoạt động theo quy định của pháp luật Việt Nam.
- 1.2. **“Đại Diện Độc Lập”** nghĩa là cá nhân đáp ứng đầy đủ các điều kiện theo quy định của pháp luật, Quy Tắc Hoạt Động của Công Ty, giao kết Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp với Công Ty để tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp của Công Ty.
- 1.3. **“Năng Động”** là bất kỳ Đại Diện Độc Lập nào đạt được tối thiểu 50 RSP hàng tháng, thu được từ các Khách Hàng được giới thiệu đến mua hàng trực tiếp tại Công Ty hoặc Đại Diện Độc Lập mua hàng cho mục đích tiêu dùng cá nhân. Một Đại Diện Độc Lập phải Năng Động để được nhận Hoa Hồng Bán Hàng Lặp Lại.
- 1.4. **“Mã Số Đại Diện Độc Lập”** là một mã số mà Công Ty cấp cho mỗi Đại Diện Độc Lập. Mỗi Đại Diện Độc Lập chỉ được cấp duy nhất một mã số, Đại Diện Độc Lập sử dụng mã số này để xác định sự nhận diện của họ trong tất cả giao dịch của hoạt động bán hàng đa cấp với Công Ty.
- 1.5. **“Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp”** nghĩa là thỏa thuận bằng văn bản về việc tham gia mạng lưới bán hàng đa cấp giữa Đại Diện Độc Lập và Công Ty, được ký kết bởi Đại Diện Độc Lập, sau đó được Công Ty chấp thuận và ký tên, đóng dấu. Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp được lập theo mẫu quy định của Công Ty và được chấp thuận bởi cơ quan nhà nước có thẩm quyền.
- 1.6. **“Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn”** nghĩa là nhánh có Doanh số BV nhóm thấp hơn (nhánh yếu hơn) giữa hai nhánh của một () Đại Diện Độc Lập trong Mô hình nhóm.
- 1.7. **“Cấp Bậc”** nghĩa là danh hiệu được trao cho Đại Diện Độc Lập. Có hai loại Cấp Bậc dành cho Đại Diện Độc Lập là Cấp Bậc Danh Hiệu và Cấp Bậc Trả Thưởng.
- 1.8. **“Cấp Bậc Danh Hiệu”** nghĩa là Cấp Bậc chỉ nhằm mục đích ghi danh Đại Diện Độc Lập, không là cơ sở để tính toán các khoản hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác.
- 1.9. **“Cấp Bậc Trả Thưởng”** nghĩa là Cấp Bậc dùng để làm căn cứ tính hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác cho Đại Diện Độc Lập, khi người đó đạt được các yêu cầu thăng cấp/duy trì cấp bậc tương ứng với từng Cấp Bậc như quy định tại Phần 2 của Kế Hoạch Trả Thưởng này.

- 1.10. “**Điểm Doanh Số**” hoặc “**BV**” nghĩa là giá trị điểm thương quy đổi được chỉ định cho từng sản phẩm của Công Ty. Điểm Doanh Số cho từng sản phẩm được nêu chi tiết trong Danh Mục Hàng Hóa Kinh Doanh Theo Phương Thức Đa Cấp của Công Ty, có thể sửa đổi, bổ sung tùy từng thời điểm sau khi thông báo tới cơ quan nhà nước có thẩm quyền.
- 1.11. “**Điểm Doanh Số Cá Nhân**” hoặc “**PBV**” nghĩa là tổng số điểm BV mà Đại Diện Độc Lập có được từ hoạt động giới thiệu các Khách Hàng đến mua hàng trực tiếp tại Công Ty và/hoặc điểm BV từ hàng hóa được mua cho mục đích tiêu dùng cá nhân.
- 1.12. “**Doanh Số BV Nhóm**” hoặc “**GBV**” nghĩa là tổng số điểm BV đạt được của toàn bộ hệ thống Tuyến Dưới của một Đại Diện Độc Lập, không bao gồm Điểm Doanh Số Cá Nhân của chính Đại Diện Độc Lập đó.
- 1.13. “**BV Trực Tiếp**” nghĩa là tổng số BV mà Đại Diện Độc Lập có được từ việc mua hàng của những Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp. BV Trực Tiếp chỉ được sử dụng cho mục đích xét điều kiện đạt được và duy trì Cấp Bậc theo quy định tại Phần 2.
- 1.14. “**Điểm Bán Hàng Lặp Lại**” hoặc “**RSP**” nghĩa là giá trị điểm được chỉ định cho từng sản phẩm của Công Ty, dùng để tính Hoa Hồng Bán Hàng Lặp Lại. RSP cho từng sản phẩm được nêu chi tiết trong Danh Mục Hàng Hoá Kinh Doanh Theo Phương Thức Đa Cấp của Công Ty và có thể sửa đổi và bổ sung tùy từng thời điểm sau khi được thông báo tới cơ quan nhà nước có thẩm quyền.
- 1.15. “**RSP Cá Nhân**” nghĩa là tổng số Điểm Bán Hàng Lặp Lại (RSP) mà Đại Diện Độc Lập kiếm được từ hoạt động giới thiệu các Khách Hàng đến mua hàng trực tiếp tại Công Ty và/hoặc từ việc mua hàng cho mục đích tiêu dùng cá nhân.
- 1.16. “**Doanh Số RSP Nhóm**” hoặc “**GRSP**” nghĩa là tổng số Điểm Bán Hàng Lặp Lại (RSP) của tất cả Người Được Bảo Trợ trong Tuyến Bảo Trợ của một Đại Diện Độc Lập kiếm được, không bao gồm RSP Cá Nhân của chính Đại Diện Độc Lập đó.
- 1.17. “**Người Bảo Trợ**” nghĩa là một Đại Diện Độc Lập giới thiệu người muốn trở thành khách hàng lẻ hoặc Đại Diện Độc Lập ký kết Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp với Công Ty.
- 1.18. “**Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp**” nghĩa là tất cả các Đại Diện Độc Lập được trực tiếp bảo trợ và giới thiệu bởi một Đại Diện Độc Lập.
- 1.19. “**Người Được Bảo Trợ Gián Tiếp**” nghĩa là các Tuyến Dưới trong Tuyến Bảo Trợ của một Đại Diện Độc Lập, trừ những Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp của họ.
- 1.20. “**Tuyến Bảo Trợ**” nghĩa là hệ thống Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp và Người Được Bảo Trợ Gián Tiếp của một Đại Diện Độc Lập.
- 1.21. “**Tuyến Trên**” nghĩa là các Đại Diện Độc Lập được đặt ở phía trên vị trí của một Đại Diện Độc Lập cụ thể trong mạng lưới.
- 1.22. “**Tuyến Dưới**” nghĩa là các Đại Diện Độc Lập đặt bên dưới vị trí của một Đại Diện Độc Lập cụ thể trong mạng lưới tùy theo từng ngữ cảnh.
- 1.23. “**Tầng**” nghĩa là vị trí phía dưới Đại Diện Độc Lập được tính theo hàng ngang
- 1.24. “**Khách Hàng**” nghĩa là bất kỳ người nào được Đại Diện Độc Lập giới thiệu để trực tiếp mua sản phẩm tại Công Ty mà không đăng ký làm Đại Diện Độc Lập.
- 1.25. “**Giá Chiết Khấu Đại Diện Độc Lập**” hoặc “**Giá Đại Diện Độc Lập**” nghĩa là giá của các sản phẩm mà Công Ty bán cho Đại Diện Độc Lập. Giá Đại Diện Độc Lập được nêu chi tiết trong Danh Mục Hàng Hoá Kinh Doanh Theo Phương Thức Đa Cấp của Công Ty, được đăng ký/ thông báo với cơ quan nhà nước có thẩm quyền. Giá bán đã bao gồm thuế giá trị gia tăng.

- 1.26. **“Giá Bán Lẻ”** nghĩa là giá của các sản phẩm mà Công Ty bán cho Khách Hàng. Giá Bán Lẻ được nêu chi tiết trong Danh Mục Hàng Hoá Kinh Doanh Theo Phương Thức Đa Cấp của Công Ty, được đăng ký/ thông báo với cơ quan nhà nước có thẩm quyền. Giá bán đã bao gồm thuế giá trị gia tăng.
- 1.27. **“Lợi Nhuận Bán Lẻ”** là khoản chênh lệch giữa Giá Bán Lẻ và Giá Đại Diện Độc Lập mà một Đại Diện Độc Lập có được khi giới thiệu các Khách Hàng đến mua hàng trực tiếp từ Công Ty và/hoặc từ lần mua hàng đạt chuẩn cá nhân đầu tiên của những Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp mới.
- 1.28. **“Hoa Hồng Theo Bước Được Trả Trước”** hoặc **“EPO”** nghĩa là việc thanh toán trước một phần của Hoa Hồng Theo Bước đầu tiên cho một Đại Diện Độc Lập đã Đạt Chuẩn và Kích Hoạt mới khi Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn của họ đạt được Doanh Số BV Nhóm theo yêu cầu trong một khoảng thời gian cố định như được quy định tại Mục 3 – Phần 3 - Hoa Hồng Theo Bước Được Trả Trước. Khoản thưởng này được áp dụng cho Hoa Hồng Theo Bước đầu tiên của Đại Diện Độc Lập, không phụ thuộc vào cấp bậc mà Đại Diện Độc Lập mới đạt được.
- 1.29. **“Hoa Hồng Theo Bước”** nghĩa là hoa hồng được tính trên cơ sở doanh số bán hàng mà một Đại Diện Độc Lập đã được Đạt Chuẩn và Kích Hoạt tạo ra dựa trên Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn của họ. Một Đại Diện Độc Lập đã được Đạt Chuẩn và Kích Hoạt khi hoàn thành ít nhất 3.000 BV trong Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn sẽ đạt được một Bước Hoa Hồng.
- 1.30. **“Hoa Hồng Bán Hàng Lặp Lại”** hoặc **“Hoa Hồng RSP”** nghĩa là hoa hồng thu được của các Đại Diện Độc Lập Năng Động từ các Điểm Bán Hàng Lặp Lại (RSP).
- 1.31. **“Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP”** là số hàng tuyển dưới mà một Đại Diện Độc Lập Năng Động có thể kiếm được Điểm Bán Hàng Lặp Lại (RSP). Một Đại Diện Độc Lập Năng Động có thể kiếm được Hoa hồng RSP trên tối đa mười (10) Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP, tùy thuộc vào Cấp Bậc Trả Thưởng hiện tại của Đại Diện Độc Lập đó. Nội dung chi tiết được quy định tại Mục 4 – Phần 3.
- 1.32. **“Đạt Chuẩn”** nghĩa là khi một Đại Diện Độc Lập đạt được tối thiểu năm trăm (500) BV thu được từ việc giới thiệu trực tiếp các Khách Hàng đến mua hàng tại Công Ty và/hoặc từ việc mua hàng cho mục đích tiêu dùng cá nhân. Trong trường hợp mua hàng lần đầu tiên thì Đại diện Độc Lập phải mua hàng theo Giá Bán Lẻ.
- 1.33. **“Kích Hoạt”** nghĩa là một Đại Diện Độc Lập Đạt Chuẩn, sử dụng một trong các phương thức được quy định tại Mục 3.2. – Phần 1 của Kế Hoạch Trả Thưởng để có cơ hội thăng Cấp Bậc và nhận được nhiều hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác.
- 1.34. **“VND”** là đồng tiền lưu hành chính thức tại Việt Nam.

2. MÔ TẢ SỰ PHÁT TRIỂN HỆ THỐNG BÁN HÀNG ĐA CẤP CỦA CÔNG TY

Mô hình kinh doanh Công Ty là một mô hình kinh doanh lai; Mô hình nhóm và mô hình phát triển theo tầng. Chúng đều là đối tượng của Quy tắc vị trí. Có hai cách thức phát triển mạng lưới tương ứng với Kế Hoạch Trả Thưởng của Công Ty, một Mô hình nhóm dựa trên điểm BV và một Mô hình phát triển theo tầng dựa trên điểm RSP.

Sản Phẩm trong Danh Mục Hàng Hoá Kinh Doanh Theo Phương Thức Đa Cấp của Công Ty được quy đổi thành 02 (hai) loại điểm, một loại được quy đổi sang điểm BV, và một loại được quy đổi sang điểm RSP. Theo đó, khi Đại Diện Độc Lập giới thiệu các Khách Hàng đến mua hàng trực tiếp tại Công Ty hoặc mua hàng cho mục đích tiêu dùng cá nhân, điểm BV được sử dụng mục đích thăng Cấp Bậc và tính toán Hoa Hồng Theo Bước và điểm RSP được sử dụng để tính Hoa Hồng Bán Hàng Lặp Lại. Hệ thống sẽ tự động tính

hoa hồng theo mô hình tương ứng và Đại Diện Độc Lập sẽ có quyền nhận hoa hồng, tiền thưởng được tính toán dựa trên BV và RSP được tích lũy từ giao dịch mua hàng.

2.1. Mô hình nhóm (dựa trên điểm BV)

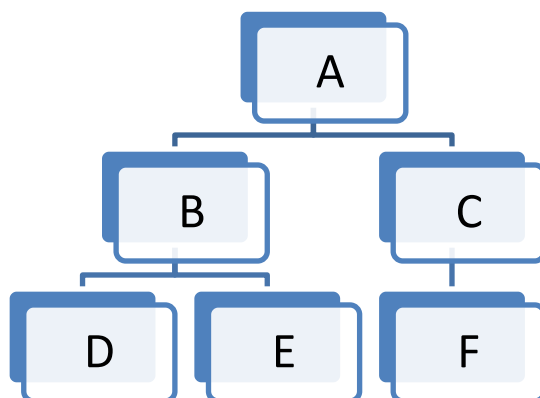
2.1.1. Mô hình phát triển

Mô hình của một Đại Diện Độc Lập chỉ liên quan đến tính toán hoa hồng, tiền thưởng, và có mục đích duy nhất trong việc tính toán và trả thưởng Hoa Hồng Theo Bước (*Xem nội dung chi tiết và ví dụ tại Mục 2-Phần 3*).

(i) **Sự phát triển của Mô hình nhóm:**

Theo Mô hình nhóm, mỗi Đại Diện Độc Lập phải Đạt chuẩn và có tối thiểu hai (02) Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp Đạt Chuẩn vào hàng Tuyển Dưới thứ nhất của mình (một người ở nhánh trái và một người ở nhánh phải của Đại Diện Độc Lập đó. Từ Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp thứ 3 trở đi của Đại Diện Độc Lập sẽ được xếp vào các hàng Tuyển Dưới tiếp theo, ở nhánh trái hoặc nhánh phải, tùy theo sự sắp xếp vị trí của Đại Diện Độc Lập, hoặc áp dụng Cách thức đặt vị trí mặc định (trong trường hợp Đại Diện Độc Lập không tự sắp xếp vị trí cho những Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp của mình).

(ii) **Sơ đồ minh họa: Mô hình nhóm:**



Mô hình nhóm của một Đại Diện Độc Lập.

A là Đại Diện Độc Lập (Người Bảo Trợ).

Nhánh trái

B là Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp của A.

D và E là những Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp của B.

Nhánh phải:

C là Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp của A.

F là Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp của C.

2.1.2. Quy tắc sắp xếp vị trí trong Mô hình nhóm

Một Người Bảo Trợ có quyền sắp xếp vị trí của một Đại Diện Độc Lập mà người đó trực tiếp bảo trợ theo Quy tắc vị trí như sau:

- Người Bảo Trợ là người duy nhất có quyền sắp xếp vị trí cho Đại Diện Độc Lập mà người đó trực tiếp bảo trợ.
- Người Bảo Trợ chỉ có thể xếp Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp của mình bên dưới vị trí hiện tại của họ, thuộc Tuyển Dưới của họ. Người Bảo Trợ không được phép

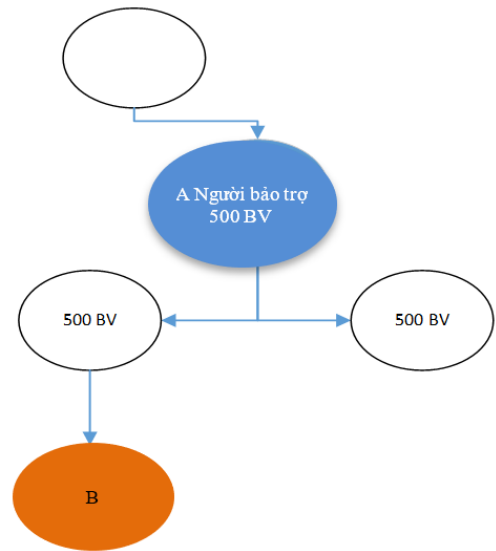
xếp bất kỳ Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp nào lên trên vị trí của họ.

- (c) Vị trí mặc định: Trường hợp Người Bảo Trợ không thực hiện việc sắp xếp vị trí cho Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp mới đăng ký của họ trong vòng 4 ngày kể từ ngày đăng ký, Cách thức đặt vị trí mặc định sẽ được áp dụng: hệ thống sẽ tự động đặt Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp mới đăng ký vào Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn của Người Bảo Trợ.

Trường hợp hai nhánh của Người Bảo Trợ có doanh số bằng nhau, hệ thống sẽ tự động đặt Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp mới đăng ký vào nhánh đối diện với vị trí của Người Bảo Trợ.

Ví dụ về Cách thức đặt vị trí mặc định:

A là Người Bảo Trợ, B là Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp của A. A có doanh số ở nhánh trái và nhánh phải bằng nhau. A nằm ở **nhánh phải** của Tuyến Trên của A. Trường hợp A không thực hiện việc sắp xếp vị trí cho B thì Cách thức đặt vị trí mặc định sẽ được áp dụng: B sẽ được đặt vào **nhánh trái** (nhánh đối diện) của Người Bảo Trợ A.



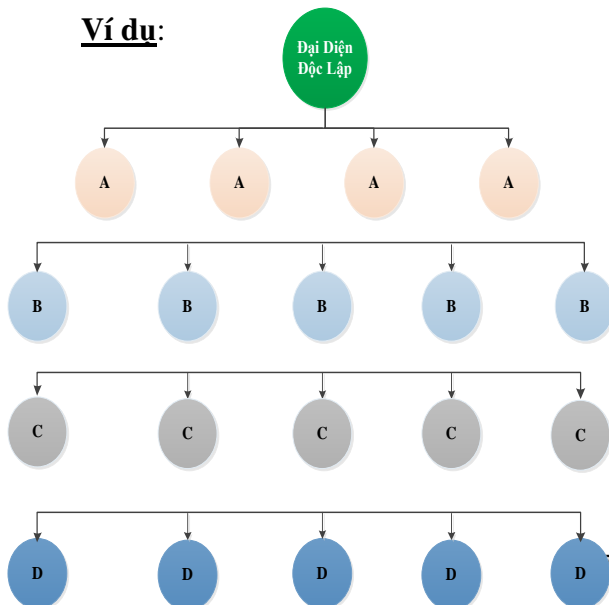
2.2. Mô hình trả thưởng RSP (dựa trên điểm RSP)

2.2.1. Mô hình trả thưởng RSP dùng để tính Hoa Hồng RSP.

2.2.2. Việc phát triển mạng lưới theo mô hình này không bị giới hạn chiều ngang, chiều dọc (chiều sâu), không tách nhánh.

2.2.3. Tuy nhiên, việc tính toán tỉ lệ Hoa Hồng RSP cho Đại Diện Độc Lập và được hưởng Hoa Hồng RSP tương ứng với Mục 4 – Phần 3. Hoa Hồng Bán Hàng Lập Lại (RSP) bên dưới. Theo đó, số hàng Tuyến Dưới Được Tính RSP sẽ bị giới hạn tùy thuộc vào Cấp Bậc của Đại Diện Độc Lập và tối đa chỉ được hưởng đến 10 hàng Tuyến Dưới. Công Ty cam kết Hoa Hồng RSP nói riêng và tổng giá trị hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác trả cho Đại Diện Độc Lập nói chung trong một năm quy đổi thành tiền không vượt quá 40% doanh thu bán hàng đa cấp trong năm đó của Công Ty.

Ví dụ:



Theo hình minh họa thì:

A là các Tuyến Dưới do Đại Diện Độc Lập trực tiếp bảo trợ và giới thiệu (Các Đại Diện Độc Lập được bảo trợ trực tiếp; hàng Tuyến Dưới thứ nhất).

B là những Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp của A, và là hàng Tuyến Dưới thứ 2 – Người

Được Bảo Trợ Gián Tiếp của Đại Diện Độc Lập.

C là những Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp của B, hàng Tuyển Dưới thứ 3 của Đại Diện Độc Lập.

D là những Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp của C, hàng Tuyển Dưới thứ 4 của Đại Diện Độc Lập.

3. ĐẠI DIỆN ĐỘC LẬP ĐẠT CHUẨN VÀ ĐƯỢC KÍCH HOẠT

Việc Kích Hoạt chỉ có thể thực hiện sau khi Đại Diện Độc Lập đã Đạt Chuẩn.

Trước khi được Kích Hoạt, Đại Diện Độc Lập chỉ có thể được hưởng Lợi Nhuận Bán Lẻ và Hoa Hồng Bán Hàng Lặp Lại khi đáp ứng điều kiện nhận tương ứng của từng loại hoa hồng.

Sau khi được Kích Hoạt, Đại Diện Độc Lập mới có cơ hội được nhận Hoa Hồng Theo Bước Được Trả Trước, Hoa Hồng Theo Bước, và

Tăng Cấp Bậc khi hoàn thành tất cả các yêu cầu. Doanh số của Đại Diện Độc Lập sẽ được tính trở về kể từ ngày Đạt Chuẩn cho mục đích tính toán các phần thưởng nêu trên. Phần thưởng sẽ được tính hàng tháng.

Sau khi Đại Diện Độc Lập đã Đạt Chuẩn thì tất cả doanh số của Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp Đạt Chuẩn của Đại Diện Độc Lập mới có thể sử dụng cho mục đích Kích Hoạt Đại Diện Độc Lập đó.

3.1. Đại Diện Độc Lập Đạt Chuẩn

Đại Diện Độc Lập được coi là Đạt Chuẩn khi đạt được tối thiểu 500 BV từ việc giới thiệu trực tiếp các Khách Hàng đến mua hàng từ Công Ty và/hoặc từ việc mua hàng cho mục đích tiêu dùng cá nhân.

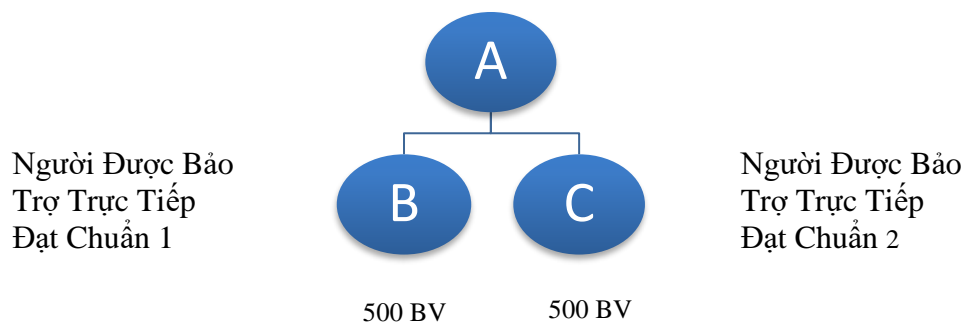
3.2. Đại Diện Độc Lập được Kích Hoạt

Sau khi Đạt Chuẩn, Đại Diện Độc Lập có thể được Kích Hoạt bằng một trong ba (03) phương thức sau:

3.2.1. Phương thức Kích Hoạt 1: Bảo trợ cá nhân

Đặt ít nhất một (01) Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp Đạt Chuẩn dưới mỗi bên của Đại Diện Độc Lập.

Ví dụ: A là Đại Diện Độc Lập Đạt Chuẩn, A có 02 Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp Đạt Chuẩn là B và C được đặt vào 2 nhánh của Đại Diện Độc Lập. Khi đó, A được Kích Hoạt.



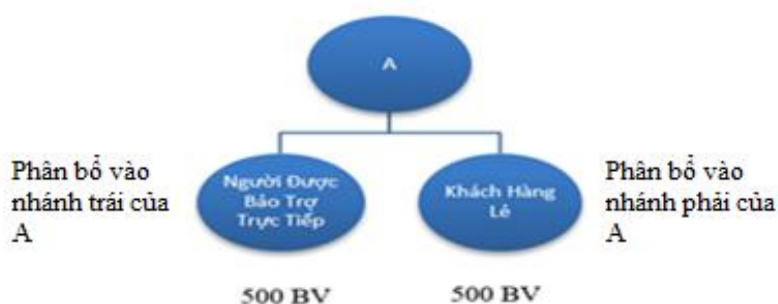
Lưu ý: Phương thức này có thể khiến Đại Diện Độc Lập A đủ điều kiện để thăng cấp lên cấp Ngôi Sao Đồng.

3.2.2. Phương thức Kích Hoạt 2: Kết hợp bán hàng và mua hàng

Đại Diện Độc Lập có thể được Kích Hoạt bằng cách:

- (a) Doanh số Khách Hàng được giới thiệu đến mua hàng trực tiếp đạt tối thiểu 500 BV; VÀ
- (b) Doanh số Đại Diện Độc Lập được bảo trợ trực tiếp đạt tối thiểu 500 BV.

Ví dụ: A là Đại Diện Độc Lập Đạt Chuẩn, A có một Khách hàng do mình giới thiệu trực tiếp mua hàng đạt 500BV và có một Người được bảo trợ trực tiếp mua hàng đạt 500BV. Khi đó, A được Kích Hoạt.

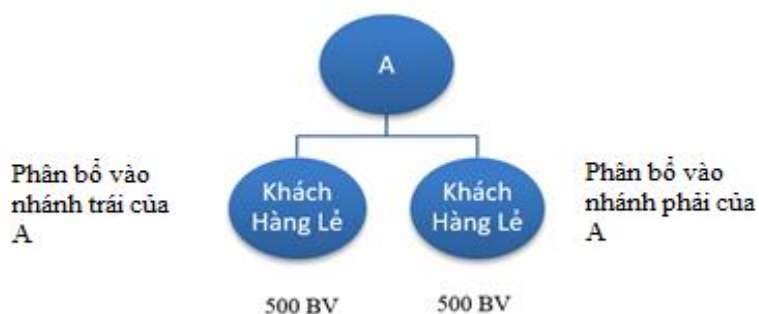


Lưu ý: Phương thức này sẽ không khiến Đại Diện Độc Lập A đủ điều kiện để thăng cấp.

3.2.3. Phương thức Kích Hoạt 3: Thông qua doanh số bán lẻ

Tổng tất cả các sản phẩm mà Khách Hàng mua đạt ít nhất 1.000 BV. Các BV tương ứng được phân bổ đều vào tài khoản của Người Bảo Trợ, 500 BV ở nhánh trái và 500 BV ở nhánh phải.

Ví dụ: A là Đại Diện Độc Lập Đạt Chuẩn, A có hai Khách hàng do mình giới thiệu trực tiếp mua hàng đạt 1.000BV, 1.000BV sẽ được phân bổ vào 02 nhánh của A, 500 BV ở nhánh trái và 500 BV ở nhánh phải. Khi đó, A sẽ được Kích Hoạt.



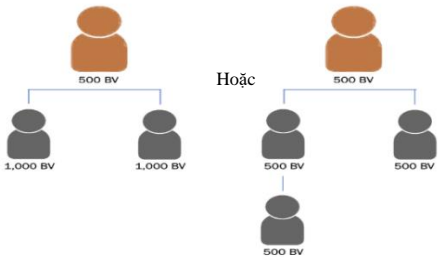
Lưu ý: Phương thức này sẽ không khiến Đại Diện Độc Lập A đủ điều kiện để thăng cấp.

PHẦN 2. CÁC CẤP BẬC ĐẠI DIỆN ĐỘC LẬP

1. Cấp bậc của Đại Diện Độc Lập

Tất cả các yêu cầu để tăng Cấp Bậc và duy trì Cấp Bậc **PHẢI** đạt được trên cơ sở **HÀNG THÁNG**. Một Đại Diện Độc Lập có thể được tăng tám (08) Cấp Bậc. Đại Diện Độc Lập không được phép bỏ qua Cấp Bậc để được thăng cấp lên các Cấp Bậc cao hơn.

STT	CẤP BẬC	CÁC YÊU CẦU/CÁC YÊU CẦU HÀNG THÁNG <i>(Đạt được trên cơ sở HÀNG THÁNG)</i>
1	ĐẠI DIỆN ĐỘC LẬP (Chỉ yêu cầu một lần duy nhất)	<p>Để là Đại Diện Độc Lập, người đó phải đạt được các điều kiện sau:</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Là công dân Việt Nam có đủ năng lực hành vi dân sự theo quy định của pháp luật Việt Nam. ✓ Đã ký Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp bằng văn bản với Công Ty. ✓ Đã hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản, ký Bản cam kết theo Mẫu số 13 ban hành kèm theo Nghị định 40/2018/NĐ-CP và nhận được văn bản xác nhận hoàn thành khóa đào tạo cơ bản của Công Ty và Thẻ Thành Viên. <p><i>Lưu ý: Chỉ sau khi được cấp Thẻ Thành Viên, Đại Diện Độc Lập mới có quyền bán sản phẩm và phát triển mạng lưới bán hàng của mình.</i></p>
2	NGÔI SAO ĐỒNG (Chỉ yêu cầu một lần duy nhất)	<p>Để đạt được Cấp Bậc Ngôi Sao Đồng, Đại Diện Độc Lập đó phải đạt được các điều kiện sau:</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Đạt Chuẩn: dẫn chiếu đến Mục 3.1 – Phần 1; và ✓ Kích Hoạt: dẫn chiếu đến Mục 3.2 – Phần 1. <p>Ví dụ 1 minh họa cụ thể được nêu tại Mục 3 Phần 2.</p>
3	NGÔI SAO BẠC (Chỉ yêu cầu một lần duy nhất)	<p>Để đạt được Cấp Bậc Ngôi Sao Bạc, Đại Diện Độc Lập đó phải đạt được các điều kiện sau:</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Đồng. ✓ Có 03 người được bảo trợ Đạt Chuẩn với 500 BV mỗi người. <p>HOẶC</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Có 02 Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp Đạt Chuẩn với 1.000 BV mỗi người. <p>Sơ đồ Ngôi Sao Bạc:</p>

STT	CẤP BẬC	CÁC YÊU CẦU/CÁC YÊU CẦU HÀNG THÁNG <i>(Đạt được trên cơ sở HÀNG THÁNG)</i>
		 <p>Ví dụ 2 minh họa cụ thể được nêu tại Mục 3 Phần 2.</p>
4	NGÔI SAO VÀNG	<p>Để đạt được Cấp Bậc Ngôi Sao Vàng, Đại Diện Độc Lập đó phải đạt được các điều kiện sau:</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Bạc. ✓ Đạt 500 BV Trực tiếp*. ✓ Đạt 600 GRSP**. ✓ Đạt 02 Bước Hoa Hồng (ít nhất 6.000 BV trên Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn). ✓ Đạt 50 RSP Cá Nhân*. <p>Ví dụ 3 minh họa cụ thể được nêu tại Mục 3 Phần 2.</p>
5	NGÔI SAO NGỌC BÍCH	<p>Để đạt được Cấp Bậc Ngôi Sao Ngọc Bích, Đại Diện Độc Lập đó phải đạt được các điều kiện sau:</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Vàng. ✓ Đạt 1.000 BV Trực tiếp*. ✓ Đạt 2.000 GRSP**. ✓ Đạt 40 Bước Hoa Hồng (ít nhất 120.000 BV trên Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn). ✓ Có 05 Tuyến Dưới có Cấp Bậc Ngôi Sao Vàng trở lên. ✓ Đạt 50 RSP Cá Nhân*. <p>Ví dụ 4 minh họa cụ thể được nêu tại Mục 3 Phần 2.</p>
6	NGÔI SAO BẠCH KIM	<p>Để đạt được Cấp Bậc Ngôi Sao Bạch Kim, Đại Diện Độc Lập đó phải đạt được các điều kiện sau:</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Ngọc Bích. ✓ Đạt 1.000 BV Trực tiếp*. ✓ Đạt 5.000 GRSP từ tối thiểu 02 nhánh với tối đa 2.500 GRSP mỗi nhánh**. ✓ Đạt 120 Bước Hoa Hồng (ít nhất 360.000 BV trên Nhóm có doanh số thấp hơn). ✓ Đạt 50 RSP Cá Nhân*.

STT	CẤP BẬC	CÁC YÊU CẦU/CÁC YÊU CẦU HÀNG THÁNG <i>(Đạt được trên cơ sở HÀNG THÁNG)</i>
		<ul style="list-style-type: none"> ✓ Thành tích nhóm – 05 Tuyển Dưới có Cấp Bậc Ngôi Sao Ngọc Bích hoặc cao hơn VÀ 10 Tuyển Dưới có Cấp Bậc Ngôi Sao Vàng trở lên **. ✓ Thành tích nhóm nói ở đây là Cấp Bậc Trả Thưởng của số lượng Tuyển Dưới được yêu cầu trong 1 tháng kinh doanh. ✓ Đạt được các yêu cầu của Cấp Bậc Ngôi Sao Bạch Kim trong 02 tháng liên tục. <p>Ví dụ 5 minh họa cụ thể được nêu tại Mục 3 Phần 2.</p>
7	NGÔI SAO KIM CƯƠNG	<p>Để đạt được Cấp Bậc Ngôi Sao Kim Cương, Đại Diện Độc Lập đó phải đạt được các điều kiện sau:</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Bạch Kim. ✓ Đạt 2.000 BV Trực tiếp*. ✓ Đạt 15.000 GRSP từ tối thiểu 02 nhánh với tối đa 7.500 GRSP mỗi nhánh**. ✓ Đạt 200 Bước Hoa Hồng (ít nhất 600.000 BV trên Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn). ✓ Đạt 50 RSP Cá Nhân*. ✓ Có 15 Tuyển Dưới có Cấp Bậc Ngôi Sao Ngọc Bích trở lên (trong đó, mỗi nhánh của Đại Diện Độc Lập đó chỉ được tối đa 11 người từ bất kỳ nhánh nào của Đại Diện Độc Lập), VÀ ✓ Có 01 Tuyển Dưới có Cấp Bậc Ngôi Sao Bạch Kim trở lên trong Tuyển Bảo Trợ. ✓ Đạt được Cấp Bậc Ngôi Sao Kim Cương trong 02 tháng liên tục. <p>Ví dụ 6 minh họa cụ thể được nêu tại Mục 3 Phần 2.</p>
8	NGÔI SAO KIM CƯƠNG XANH	<p>Để đạt được Cấp Bậc Ngôi Sao Kim Cương Xanh, Đại Diện Độc Lập đó phải đạt được các điều kiện sau:</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Kim Cương. ✓ Đạt 3.000 BV Trực tiếp*. ✓ Đạt 20.000 GRSP từ tối thiểu 03 nhánh với tối đa 7.500 GRSP mỗi nhánh**. ✓ Đạt 320 Bước Hoa Hồng (ít nhất 960.000 BV trên Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn). ✓ 50 RSP Cá Nhân*. ✓ Có 10 Tuyển Dưới có Cấp Bậc Ngôi Sao Bạch Kim trở lên, trong đó, mỗi nhánh của Đại Diện Độc Lập đó

STT	CẤP BẬC	CÁC YÊU CẦU/CÁC YÊU CẦU HÀNG THÁNG (Đạt được trên cơ sở HÀNG THÁNG)
		<p>chỉ được tối đa 07 người đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Bạch Kim trở lên.</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Có 02 Tuyển Dưới có Cấp Bậc Ngôi Sao Kim Cương trở lên, trong đó, mỗi nhánh của Đại Diện Độc Lập đó chỉ được tối đa 01 người đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Kim Cương trở lên. ✓ Đạt được các yêu cầu nêu trên của Cấp Bậc Ngôi Sao Kim Cương Xanh trong 03 tháng liên tục. <p>Ví dụ 7 minh họa cụ thể được nêu tại Mục 3 Phần 2.</p>

*Bán hàng từ Khách Hàng được giới thiệu trực tiếp hoặc mua hàng cá nhân của Đại Diện Độc Lập đó.

** Trong Tuyển Bảo Trợ.

2. Chính sách giáng cấp và trả thưởng theo thành tích

Chính sách giáng cấp nghĩa là trong trường hợp một Đại Diện Độc Lập không duy trì được yêu cầu đối với Cấp Bậc đã đạt được của họ hàng tháng, Đại Diện Độc Lập đó sẽ vẫn được giữ nguyên Cấp Bậc Danh Hiệu hiện tại của mình nhưng Cấp Bậc Trả Thưởng sẽ bị giáng xuống Cấp Bậc mà người đó đáp ứng được các điều kiện duy trì của Cấp Bậc đó. Đại Diện Độc Lập được trả thưởng theo thành tích thực tế. Lưu ý rằng, một Đại Diện Độc Lập đạt được Cấp Bậc Ngôi Sao Vàng trở lên, nếu không đạt được các yêu cầu duy trì Cấp Bậc hàng tháng thì Cấp Bậc Trả Thưởng sẽ bị giáng xuống theo thành tích thực tế nhưng không bao giờ thấp hơn Cấp Bậc Ngôi Sao Bạc

3. Tăng cấp bậc

Sau khi ký Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp với Công Ty, hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản, ký Bản Cam Kết và được cấp Thẻ Thành Viên, cá nhân sẽ trở thành Đại Diện Độc Lập của Công Ty, được mua Sản Phẩm và phát triển mạng lưới bán hàng đa cấp.

Khi hoạt động kinh doanh của Đại Diện Độc Lập phát triển, họ có cơ hội để thăng cấp lên các Cấp Bậc cao hơn khi đáp ứng được các điều kiện tương ứng của từng Cấp Bậc theo quy định tại Mục 1 Phần 2 của Kế Hoạch Trả Thưởng này và đây là cơ hội dành cho tất cả các Đại Diện Độc Lập.

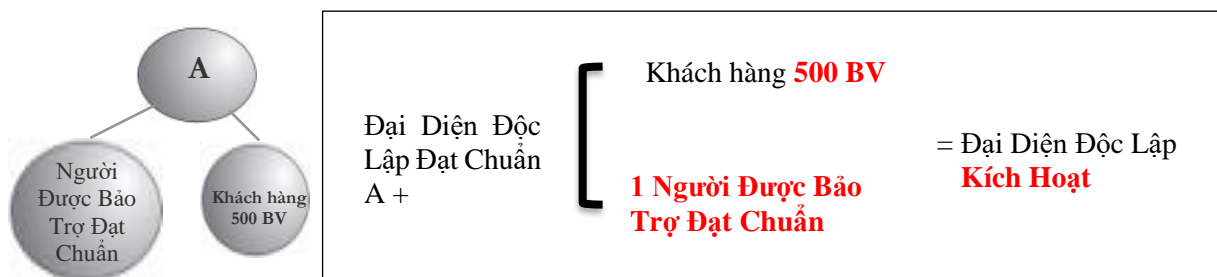
Ví dụ 1: Các yêu cầu để đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Đồng

- (a) Đại Diện Độc Lập A mua các sản phẩm của Công Ty và tích lũy được 500 BV. Khi đó, A sẽ trở thành Đại Diện Độc Lập Đạt Chuẩn.



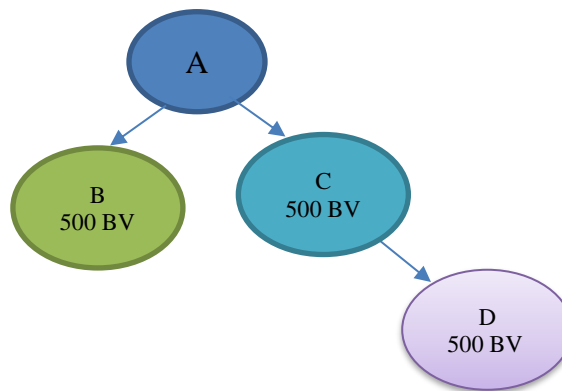
A + **500 BV** = Đại Diện Độc Lập **Đạt Chuẩn**
(Đại Diện Độc Lập A)

- (b) Sau khi trở thành Đại Diện Độc Lập Đạt Chuẩn, Đại Diện Độc Lập A tiếp tục mua các sản phẩm của Công Ty và tích lũy được 500 BV cũng như bảo trợ cho một Người Được bảo Trợ Đạt Chuẩn (Một trong các phương thức kích hoạt: Phương pháp 2).



- (c) A sẽ trở thành Đại Diện Độc Lập Đạt Chuẩn và Kích Hoạt, vì vậy A đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Đồng.

Ví dụ 2: Các yêu cầu để đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Bạc



A đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Đồng và bảo trợ cho ba (3) Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp là B, C và D. B, C và D mỗi người là Đại Diện Độc Lập Đạt Chuẩn với ít nhất 500 BV mỗi Người. Khi đó, A sẽ đạt được Cấp Bậc Ngôi Sao Bạc.

Ví dụ 3: Các yêu cầu để đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Vàng

Đại Diện Độc Lập B:

- (a) Đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Bạc;
- (b) Đạt 50 RSP Cá Nhân;
- (c) Đạt 600 RSP Nhóm trong Tuyển Bảo Trợ của Đại Diện Độc Lập;
- (d) Đạt 500 BV từ việc mua Sản Phẩm của Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp; và
- (e) Đạt 02 Bước Hoa Hồng (ít nhất 6.000 BV ở Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn).

Ví dụ 4: Các yêu cầu để đạt và duy trì Cấp Bậc Ngôi Sao Ngọc Bích

Đại Diện Độc Lập C:

- (a) Đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Vàng;
- (b) Đạt 50 RSP Cá Nhân;
- (c) Đạt 2.000 RSP Nhóm trong Tuyển Bảo Trợ của Đại Diện Độc Lập;
- (d) Đạt 1.000 BV từ việc mua Sản Phẩm của Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp;
- (e) Đạt 40 Bước Hoa Hồng (ít nhất 120.000 BV ở Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn); và
- (f) Có 05 Tuyển Dưới đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Vàng trở lên.

Ví dụ 5: Các yêu cầu để đạt và duy trì Cấp Bậc Ngôi Sao Bạch Kim

Đại Diện Độc Lập D:

- (a) Đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Ngọc Bích;

- (b) Đạt 50 RSP Cá Nhân;
- (c) Đạt 5.000 Doanh Số RSP Nhóm từ ít nhất 02 nhánh và tối đa 2.500 GRSP mỗi nhánh trong Tuyển Bảo Trợ của Đại Diện Độc Lập;
- (d) Đạt 1.000 BV từ việc mua Sản Phẩm của Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp;
- (e) Đạt 120 Bước Hoa Hồng (ít nhất 360.000 BV ở Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn);
- (f) Có 10 Tuyển Dưới đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Vàng trở lên trong Tuyển Bảo Trợ của Đại Diện Độc Lập;
- (g) Có 05 Tuyển Dưới đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Ngọc Bích trở lên trong Tuyển Bảo Trợ của Đại Diện Độc Lập; và
- (h) Đạt Cấp Bậc Trả Thưởng Ngôi Sao Ngọc Bích trong 02 tháng liên tiếp.

Ví dụ 6: Các yêu cầu để đạt và duy trì Cấp Bậc Ngôi Sao Kim Cương

Đại Diện Độc Lập E:

- (a) Đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Bạch Kim;
- (b) Đạt 50 RSP Cá Nhân;
- (c) Đạt 15.000 Doanh Số RSP Nhóm từ ít nhất 02 nhánh và tối đa 7.500 GRSP mỗi nhánh trong Tuyển Bảo Trợ của Đại Diện Độc Lập;
- (d) Đạt 2.000 BV từ việc mua Sản Phẩm của Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp;
- (e) Đạt 200 Bước Hoa Hồng (ít nhất 600.000 BV ở Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn);
- (f) Có 15 Tuyển Dưới đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Ngọc Bích trở lên, tối đa 11 Tuyển Dưới ở bất kỳ nhánh nào của Đại Diện Độc Lập;
- (g) Có 01 Tuyển Dưới đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Bạch Kim trở lên trong Tuyển Bảo Trợ của Đại Diện Độc Lập; và
- (h) Đạt Cấp Bậc Trả Thưởng Ngôi Sao Kim Cương trong 02 tháng liên tiếp.

Ví dụ 7: Các yêu cầu để đạt và duy trì Cấp Bậc Ngôi Sao Kim Cương Xanh

Đại Diện Độc Lập F:

- (a) Đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Kim Cương;
- (b) Đạt 50 RSP Cá Nhân;
- (c) Đạt 20.000 Doanh Số RSP Nhóm từ ít nhất 03 nhánh và tối đa 7.500 GRSP mỗi nhánh trong Tuyển Bảo Trợ của Đại Diện Độc Lập;
- (d) Đạt 3.000 BV từ việc mua Sản Phẩm của Người Được Bảo Trợ Trực Tiếp;
- (e) Đạt 320 Bước Hoa Hồng (ít nhất 960.000 BV ở Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn);
- (f) Có 10 Tuyển Dưới đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Bạch Kim trở lên, tối đa 07 Tuyển Dưới ở bất kỳ nhánh nào của Đại Diện Độc Lập;
- (g) Có 02 Tuyển Dưới đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Kim Cương trở lên, 01 trong bất kỳ nhánh nào và ít nhất có 1 trong Tuyển Bảo Trợ của Đại Diện Độc Lập; và
- (h) Đạt Cấp Bậc Trả Thưởng Ngôi Sao Kim Cương Xanh trong 03 tháng liên tiếp.

PHẦN 3. CÁC HÌNH THỨC TRẢ THƯỞNG CỦA CÔNG TY

Đại Diện Độc Lập sẽ có cơ hội nhận được hoa hồng, tiền thưởng từ cả BV và RSP thu được từ việc mua hàng cá nhân, bán lẻ và bán hàng của các Tuyển Dưới.

Hoa hồng và/hoặc tiền thưởng **CHỈ** được chi trả dựa trên việc mua bán sản phẩm của Công Ty. Không có bất kỳ khoản hoa hồng hoặc tiền thưởng nào được trả từ việc giới thiệu Đại Diện Độc Lập và/hoặc Khách Hàng khác mà không mua bán sản phẩm.

Đại Diện Độc Lập có thể kiếm được từ một hoặc nhiều hơn trong số ba (03) loại hoa hồng/tiền thưởng khác nhau sau đây trong Kế Hoạch Trả Thưởng của Công Ty.

1. LỢI NHUẬN BÁN LẺ

Lợi Nhuận Bán Lẻ là khoản chênh lệch giữa Giá Bán Lẻ và Giá Đại Diện Độc Lập. Mức Lợi Nhuận Bán Lẻ có giá trị lên đến 23%.

Đại Diện Độc Lập sẽ được hưởng Lợi Nhuận Bán Lẻ từ việc giới thiệu các Khách Hàng đến mua hàng trực tiếp tại Công Ty và từ lần mua hàng cá nhân đạt chuẩn đầu tiên của Người Được Bảo TrỢ Trực Tiếp của họ.

Ví dụ 1: Lỗi lọc nước 9 bước lọc HomePure có Giá Bán Lẻ là 3.120.000 VND và Giá Đại Diện Độc Lập là 2.400.000 VND.

Đại Diện Độc Lập A giới thiệu ông Nam đến Công Ty và mua Lỗi lọc nước 9 bước lọc HomePure với tư cách là Khách Hàng với Giá Bán Lẻ là 3.120.000 VND, trong khi Đại Diện Độc Lập A có thể mua sản phẩm trên với giá 2.400.000 VND. Vì vậy, Đại Diện Độc Lập A có thể hưởng được Lợi Nhuận Bán Lẻ là 720.000 VND.



Ví dụ 2: Đại Diện Độc Lập A giới thiệu và bảo trợ ông Nam trở thành Tuyển Dưới trực tiếp của Đại Diện Độc Lập A. Để trở thành Đại Diện Độc Lập Đạt Chuẩn, ông Nam cần phải mua một sản phẩm đủ điều kiện với Giá Bán Lẻ.

Máy lọc nước HomePure Nova có Giá Bán Lẻ là 20.810.000 VND và Giá Đại Diện Độc Lập là 19.500.000 VND.

Ông Nam sẽ mua Máy lọc nước HomePure Nova với Giá Bán Lẻ là 20.810.000 VND trong khi Đại Diện Độc Lập A có thể mua sản phẩm trên với giá 19.500.000 VND. Vì vậy, Đại Diện Độc Lập A có thể hưởng được Lợi Nhuận Bán Lẻ là 1.310.000 VND.



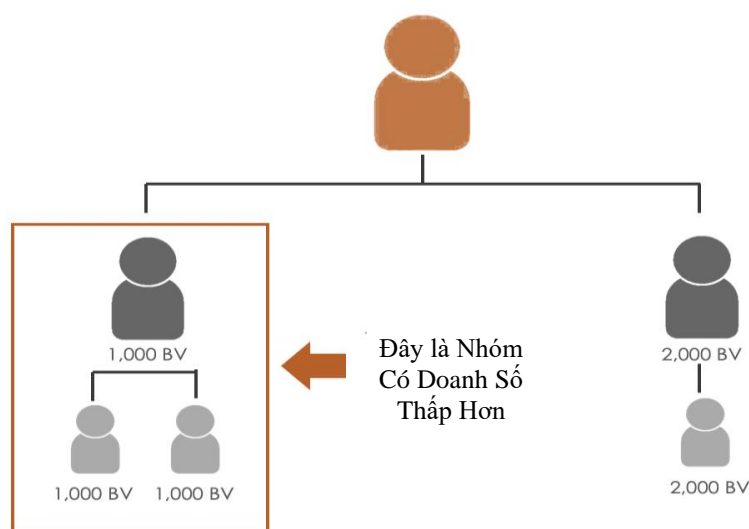
Lưu ý: Giá Sản Phẩm và các khoản tiền khác được nêu trong điều khoản này chỉ mang tính tham khảo và có thể thay đổi sau khi Công Ty thông báo về việc thay đổi Danh Mục Hàng Hóa Kinh Doanh Theo Phương Thức Đa Cấp đến cơ quan có thẩm quyền.

2. HOA HỒNG THEO BƯỚC

2.1 Điều kiện hưởng:

- (b) Chỉ Đại Diện Độc Lập đã Đạt Chuẩn và được Kích Hoạt (đạt Cấp Bậc Ngôi Sao Đồng trở lên) mới đủ điều kiện được hưởng Hoa Hồng Theo Bước khi đạt được yêu cầu của cấp bậc cụ thể.
- (c) Đại Diện Độc Lập cần đạt ít nhất 3.000 BV từ Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn để nhận được 01 Hoa Hồng Theo Bước.

Ví dụ: Đại Diện Độc Lập A cấp bậc Ngôi Sao Đồng. A có Doanh số Nhánh trái là 3.000BV, doanh số Nhánh phải là 4.000BV.



2.2 Hoa hồng chi trả:

(a) Khi hoàn thành các yêu cầu cấp bậc, Đại Diện Độc Lập sẽ được trả thưởng (các) Hoa Hồng Theo Bước tùy thuộc vào Cấp Bậc Trả Thưởng như sau:

	Ngôi Sao Đồng	Ngôi Sao Bạc	Ngôi Sao Vàng	Ngôi Sao Ngọc Bích	Ngôi Sao Bạch Kim	Ngôi Sao Kim Cương	Ngôi Sao Kim Cương Xanh
Hoa hồng cho mỗi Bước	4.034.000 VND	4.524.000 VND	5.013.000 VND	5.209.000 VND	5.503.000 VND	5.993.000 VND	6.482.000 VND
Số Bước Hoa hồng tối đa được tính	40*	50*	60*	65*	70*	80*	90*

(*) Bước Hoa Hồng tối đa

(b) Sau khi Hoa Hồng Theo Bước được thanh toán, bất kỳ BV nào tích lũy trong một tuần

mà vượt quá số bước tối đa được trả thưởng sẽ bị mất và sẽ không được sử dụng để tính Hoa Hồng Theo Bước cho tuần tiếp theo.

(c) Sự khác nhau giữa BV Chuyển Tiếp và BV Bị Xóa

i. BV Chuyển Tiếp

Nghĩa là những BV không được thanh toán từ những Đại Diện Độc Lập KHÔNG đạt số tối đa của các Hoa Hồng Theo Bước trong một tuần hoa hồng. Những điểm BV này sẽ được chuyển tiếp sang các tuần hoa hồng tiếp theo. Đối với trường hợp này, BV Không được thanh toán là những BV không đủ để hoàn thành một (01) Bước Hoa Hồng trong một tuần hoa hồng.

ii. BV Bị Xóa

Nghĩa là những BV không được thanh toán từ một Đại Diện Độc Lập đã đạt số Hoa Hồng Theo Bước tối đa trong một tuần hoa hồng. Những điểm BV này sẽ bị xóa và không được chuyển tiếp sang các tuần hoa hồng tiếp theo. Đối với trường hợp này, BV Không được thanh toán là TẤT CẢ BV vượt quá số Bước Hoa Hồng tối đa trong một tuần hoa hồng.

2.3 Thanh toán tiền thưởng

Hoa Hồng Theo Bước được trả hàng tuần. Hoa Hồng Theo Bước trả cho Đại Diện Độc Lập sẽ được tính vào cuối mỗi tuần và mọi số dư còn lại của BV (không đủ một Bước Hoa Hồng) chưa được tính sẽ được chuyển sang tuần tiếp theo.

Ví dụ 1: Trường hợp BV Bị Xóa

Đại Diện Độc Lập A đạt được theo mô hình nhóm. Doanh số nhóm (trong vòng 1 tuần bán hàng) của nhánh trái là 274.000 BV và nhánh phải là 272.000 BV.

⇒ Đại Diện Độc Lập A có một nhánh trái với 274.000 BV và một nhánh phải với 272.000 BV. Do đó, nhánh phải sẽ là Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn và được tính để tính Hoa Hồng Theo Bước.

$$272.000 \div 3.000 \text{ BV} = 90 \text{ Bước Hoa Hồng}$$

(a) Nếu Đại Diện Độc Lập A có Cấp Bậc Ngôi Sao Đồng, Đại Diện Độc Lập A có số bước Hoa Hồng tối đa được tính trong 1 tuần là 40 Bước. Đại Diện Độc Lập A kiếm được 4.034.000 VND mỗi Bước.

(i) Tổng hoa hồng: $40 \text{ Bước} \times 4.034.000 \text{ VND} = 161.360.000 \text{ VND}$

(ii) Các bước bị xóa: $90 \text{ Bước} - 40 \text{ Bước} = 50 \text{ Bước}$

(i) Các BV bị xóa:

Nhánh Trái: $274.000 - (40 \times 3.000 \text{ BV}) = 154.000 \text{ BV}$

Nhánh Phải: $272.000 - (40 \times 3.000 \text{ BV}) = 152.000 \text{ BV}$

(b) Nếu Đại Diện Độc Lập A có Cấp bậc Ngôi Sao Bạc, Đại Diện Độc Lập A có số bước Hoa Hồng tối đa được tính trong 1 tuần là 50 Bước. Đại Diện Độc Lập A kiếm được 4.524.000 VND mỗi Bước

(i) Tổng hoa hồng: $50 \text{ Bước} \times 4.524.000 \text{ VND} = 226.200.000 \text{ VND}$

(ii) Các bước bị xóa: $90 \text{ Bước} - 50 \text{ Bước} = 40 \text{ Bước}$

(ii) Các BV bị xóa:

Nhánh Trái: $274.000 - (50 \times 3.000 \text{ BV}) = 124.000 \text{ BV}$

Nhánh Phải: $272.000 - (50 \times 3.000 \text{ BV}) = 122.000 \text{ BV}$

(c) Nếu Đại Diện Độc Lập A có Cấp Bậc Ngôi Sao Vàng, Đại Diện Độc Lập A có số bước Hoa Hồng tối đa được tính trong 1 tuần là 60 Bước. Đại Diện Độc Lập A kiếm được 5.013.000 VND mỗi Bước

(i) Tổng hoa hồng: $60 \text{ Bước} \times 5.013.000 \text{ VND} = 300.780.000 \text{ VND}$

(ii) Các bước bị xóa: $90 \text{ Bước} - 60 \text{ Bước} = 30 \text{ Bước}$

(iii) Các BV bị xóa:

Nhánh Trái: $274,000 - (60 \times 3,000 \text{ BV}) = 94,000 \text{ BV}$

Nhánh Phải: $272,000 - (60 \times 3,000 \text{ BV}) = 92,000 \text{ BV}$

(d) Nếu Đại Diện Độc Lập A có Cấp Bậc Ngôi Sao Kim Cương Xanh, Đại Diện Độc Lập A có số bước Hoa Hồng tối đa được tính trong 1 tuần là 90 Bước. Đại Diện Độc Lập A kiếm được 6.482.000 VND mỗi Bước

(i) Tổng hoa hồng: $90 \text{ Bước} \times 6.482.000 \text{ VND} = 583.380.000 \text{ VND}$

(ii) Các bước bị xóa: $90 \text{ Bước} - 90 \text{ Bước} = 0 \text{ Bước}$

(iii) Các BV bị xóa:

Nhánh Trái: $274,000 - (90 \times 3,000 \text{ BV}) = 4,000 \text{ BV}$

Nhánh Phải: $272,000 - (90 \times 3,000 \text{ BV}) = 2,000 \text{ BV}$

Ví dụ 2: Trường hợp BV Chuyển Tiếp

Đại Diện Độc Lập A có 24.500 BV ở nhánh trái và 21.500 BV ở nhánh phải trong một tuần (tuần đầu tiên) và tuần tiếp theo (tuần thứ 2) Đại Diện Độc Lập này có 8.500 BV ở nhánh trái và 11.500 BV ở nhánh phải. Vậy, Đại Diện Độc Lập này có mức Hoa Hồng Theo Bước trong 2 tuần như sau:

Trong tuần 1

⇒ Đại Diện Độc Lập A có một nhánh trái với 24.500 BV và một nhánh phải với 21.500 BV. Do đó, nhánh phải sẽ là Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn và được dùng để tính số Bước Hoa Hồng.

⇒ Nhánh phải: $21.500 \text{ BV} \div 3.000 \text{ BV} = 7 \text{ Bước}$ và **500 BV chuyển tiếp sang tuần bán hàng tiếp theo.**

⇒ Nhánh trái: $24.500 \text{ BV} \div 3.000 \text{ BV} = 7 \text{ Bước}$ và **3.500 BV chuyển sang tuần bán hàng tiếp theo**

(a) Nếu Đại Diện Độc Lập A có Cấp Bậc Ngôi Sao Đồng, Đại Diện Độc Lập A kiếm được 4.034.000 VND mỗi Bước. Tổng hoa hồng: $7 \text{ Bước} \times 4.034.000 \text{ VND} = 28.238.000 \text{ VND}$

(b) Nếu Đại Diện Độc Lập A có Cấp Bậc Ngôi Sao Bạc, Đại Diện Độc Lập A kiếm được 4.524.000 VND mỗi Bước. Tổng hoa hồng: $7 \text{ Bước} \times 4.524.000 \text{ VND} = 31.668.000 \text{ VND}$

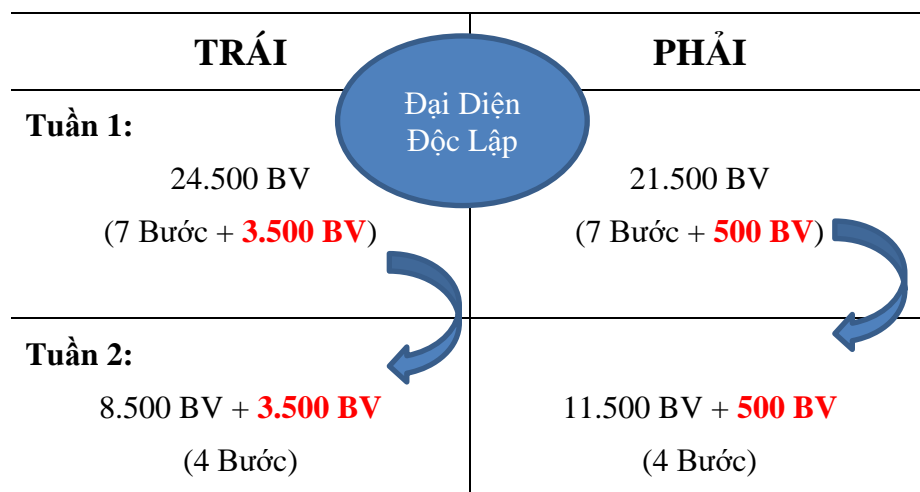
(c) Nếu Đại Diện Độc Lập A có Cấp Bậc Ngôi Sao Kim Cương Xanh, Đại Diện Độc Lập A kiếm được 6.482.000 VND mỗi Bước. Tổng hoa hồng: $7 \text{ Bước} \times 6.482.000 \text{ VND} = 45.374.000 \text{ VND}$

Trong tuần 2

⇒ Đại Diện Độc Lập A có một nhánh trái với 8.500 BV và một nhánh phải với 11.500 BV. Do đó, nhánh trái sẽ là Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn và được dùng để tính số Bước Hoa Hồng.

- ⇒ Nhánh trái: $(8.500 \text{ BV} + 3.500 \text{ BV chuyển tiếp từ tuần 1}) \div 3.000 \text{ BV} = 4 \text{ Bước}$
- ⇒ Nhánh phải: $(11.500 \text{ BV} + 500 \text{ BV chuyển tiếp từ tuần 1}) \div 3.000 \text{ BV} = 4 \text{ Bước}$
- (a) Nếu Đại Diện Độc Lập A có Cấp Bậc Ngôi Sao Đồng, Đại Diện Độc Lập A kiếm được 4.034.000 VND mỗi Bước. Tổng hoa hồng: $4 \text{ Bước} \times 4.034.000 \text{ VND} = 16.136.000 \text{ VND}$
- (b) Nếu Đại Diện Độc Lập A có Cấp Bậc Ngôi Sao Bạc, Đại Diện Độc Lập A kiếm được 4.524.000 VND mỗi Bước. Tổng hoa hồng: $4 \text{ Bước} \times 4.524.000 \text{ VND} = 18.096.000 \text{ VND}$
- (c) Nếu Đại Diện Độc Lập A có Cấp Bậc Ngôi Sao Kim Cương Xanh, Đại Diện Độc Lập A kiếm được 6.482.000 VND mỗi Bước. Tổng hoa hồng: $4 \text{ Bước} \times 6.482.000 \text{ VND} = 25.928.000 \text{ VND}$

Hình minh họa Ví dụ:



3. HOA HỒNG THEO BƯỚC ĐƯỢC TRẢ TRƯỚC (EPO)

3.1 Điều kiện hưởng

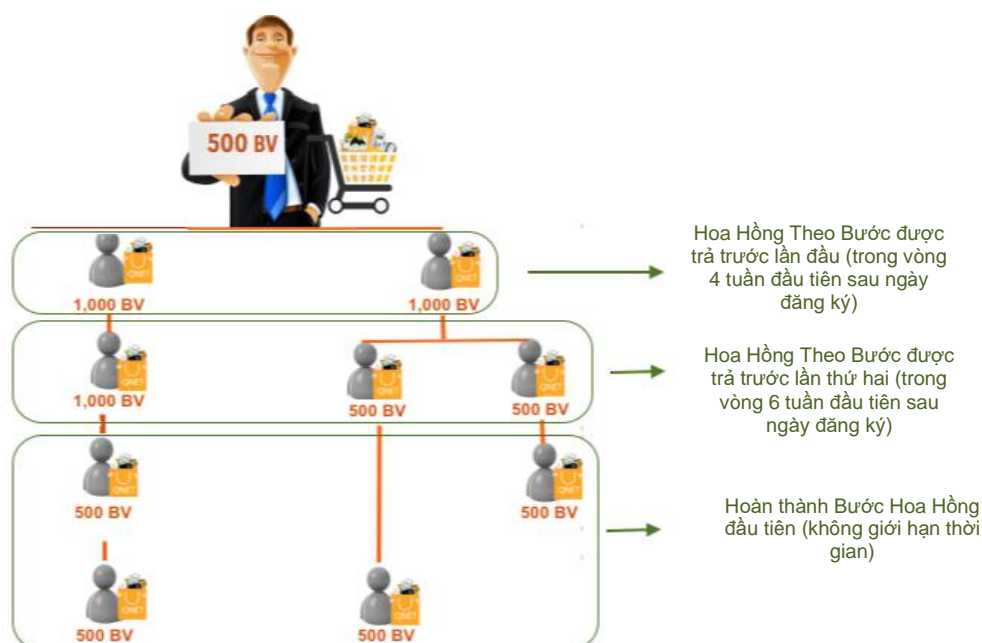
- (a) EPO chỉ áp dụng đối với Đại Diện Độc Lập mới Đạt Chuẩn và được Kích Hoạt đạt được các yêu cầu đưa ra. Để có thể nhận được EPO, Đại Diện Độc Lập phải được Đạt Chuẩn và Kích Hoạt theo Phương thức Kích Hoạt 1. Việc sử dụng Phương thức Kích Hoạt 2 và 3 sẽ không cho phép Đại Diện Độc Lập nhận được EPO.
- (b) Khi Đại Diện Độc Lập đạt được **1.000 BV đầu tiên** trong Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn TRONG VÒNG bốn tuần đầu tiên và **1.000 BV thứ hai trong Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn TRONG VÒNG sáu tuần đầu tiên kể từ ngày đăng ký** thì sẽ đạt được Hoa Hồng Theo Bước Được Trả Trước.

3.2 Hoa hồng chi trả

EPO là một cách tùy chọn để Đại Diện Độc Lập có được Hoa Hồng Theo Bước đầu tiên. Nó chỉ được áp dụng cho Hoa Hồng Theo Bước đầu tiên của một Đại Diện Độc Lập, khi Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn của Đại Diện Độc Lập đạt được số điểm BV nhất định trong một khoảng thời gian nhất định như sau:

Doanh số bán hàng theo nhóm của Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn	Hoa Hồng Theo Bước Được Trả Trước (Bằng VND)	THỜI HẠN
1.000 BV	1.008.500 VND	Trong vòng 4 tuần đầu tiên kể từ ngày đăng ký trở thành Đại Diện Độc Lập
1.000 BV	1.008.500 VND	Trong vòng 6 tuần đầu tiên kể từ ngày đăng ký trở thành Đại Diện Độc Lập
1.000 BV	2.017.000 VND	Không yêu cầu -- Đối với Ngôi Sao Đồng
	2.507.000 VND	Không yêu cầu -- Đối với Ngôi Sao Bạc

Ví dụ minh họa cho EPO:



Vì EPO là một cách tùy chọn để Đại Diện Độc Lập nhận được một phần **Hoa Hồng Theo Bước đầu tiên**. EPO chỉ được áp dụng cho và **TRONG VÒNG bốn tuần đầu tiên sau khi đăng ký thành công** của Đại Diện Độc Lập. → **Áp dụng cho Ngôi Sao Đồng và Ngôi Sao Bạc**, vì Ngôi Sao Vàng và cấp bậc cao hơn yêu cầu 2 Bước Hoa Hồng trở lên.

Xin lưu ý rằng nếu Đại Diện Độc Lập **không hoàn thành 1.000 BV đầu tiên ở Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn trong vòng 4 tuần đầu sau ngày đăng ký**, Đại Diện Độc Lập sẽ **không đủ điều kiện hưởng Hoa Hồng Theo Bước được trả trước**. Đại Diện Độc Lập sẽ nhận được Hoa Hồng Theo Bước đầu tiên đầy đủ sau khi hoàn thành các yêu cầu.

- (a) Nếu một Đại Diện Độc Lập mới đã Đạt Chuẩn và Kích Hoạt → Đại Diện Độc Lập đó đạt được Cấp Bậc Ngôi Sao Đồng.
- i. Đại Diện Độc Lập sẽ nhận được 1.008.500 VND khi **đạt được 1.000 BV đầu tiên** trong Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn **trong vòng bốn (4) tuần đầu tiên kể từ ngày đăng ký**. Đại Diện Độc Lập sẽ nhận được 1.008.500 VND tiếp theo khi Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn đạt được **1.000 BV tiếp theo trong vòng sáu (6) tuần đầu tiên kể từ ngày đăng ký**.
 - ii. Số tiền còn lại là 2.017.000 VND sẽ được thanh toán khi Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn của Đại Diện Độc Lập đạt được **1.000 BV tiếp theo**, tức là đã hoàn thành Hoa Hồng Theo Bước đầu tiên.

- ⇒ Đại Diện Độc Lập này kiếm được tổng cộng: $1.008.500 + 1.008.500 + 2.017.000 = 4.034.000$ VND (tương đương hoa hồng cho mỗi Bước của Cấp Bậc Ngôi Sao Đồng)
- (b) Nếu một Đại Diện Độc Lập mới đã Đạt Chuẩn và Kích Hoạt → Đại Diện Độc Lập đó đạt được Cấp Bậc Ngôi Sao Đồng. Sau đó, Đại Diện Độc Lập giới thiệu 2 Tuyển Dưới trực tiếp đủ điều kiện với 1000 BV mỗi Tuyển Dưới → Đại Diện Độc Lập đó sẽ trở thành Cấp Bậc Ngôi Sao Bạc.
- (i) Đại Diện Độc Lập sẽ nhận được 1.008.500 VND khi **đạt được 1.000 BV đầu tiên** trong Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn **trong vòng bốn (4) tuần đầu tiên kể từ ngày đăng ký**. Đại Diện Độc Lập sẽ nhận được 1.008.500 VND tiếp theo khi Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn đạt được **1.000 BV tiếp theo trong vòng sáu (6) tuần đầu tiên kể từ ngày đăng ký**.
- (ii) Số tiền còn lại là 2.507.000 VND sẽ được thanh toán khi Nhóm Có Doanh Số Thấp Hơn của Đại Diện Độc Lập đạt được **1.000 BV tiếp theo, tức là đã hoàn thành Hoa Hồng Theo Bước đầu tiên**.
- ⇒ Đại Diện Độc Lập này kiếm được tổng cộng: $1.008.500 + 1.008.500 + 2.507.000 = 4.524.000$ VND (tương đương hoa hồng cho mỗi Bước của Cấp Bậc Ngôi Sao Bạc).

4. HOA HỒNG BÁN HÀNG LẶP LẠI (RSP)

4.1 Điều kiện hưởng:

Đại Diện Độc Lập phải đạt điều kiện Năng Động bằng cách đạt được tối thiểu 50 RSP Cá Nhân cho mỗi tháng. Việc tính thưởng RSP phụ thuộc vào Cấp Bậc của Đại Diện Độc Lập.

4.2 Hoa hồng chi trả:

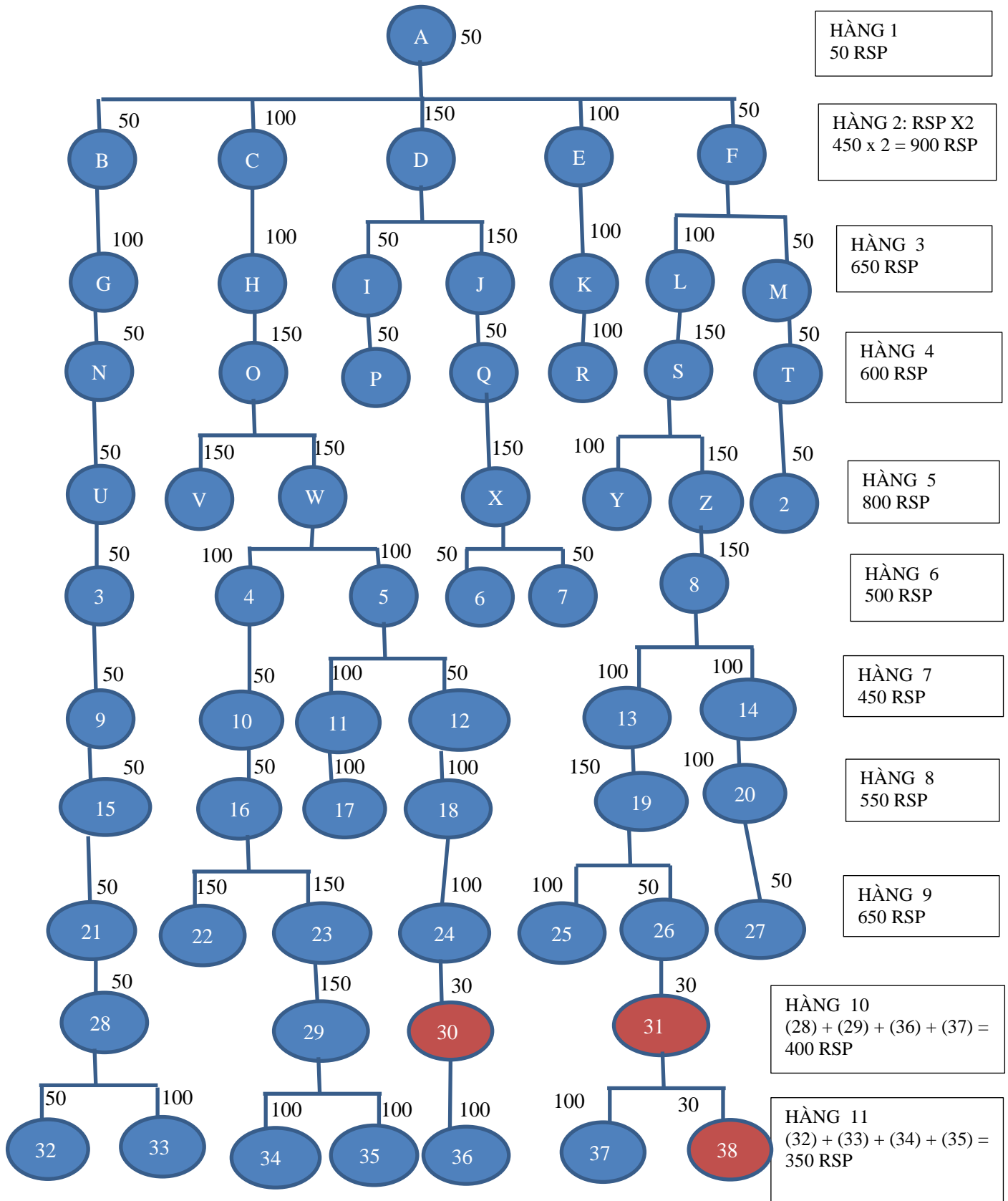
- (a) Một Đại Diện Độc Lập Năng Động có thể nhận được Hoa Hồng RSP từ việc mua hàng cá nhân, bán lẻ và bán lặp lại cho các Tuyển Dưới của họ tối đa mười (10) Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP tùy thuộc vào Cấp Bậc Trả Thưởng hiện tại của họ.
- (b) Số Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP của một Đại Diện Độc Lập Năng Động tùy thuộc vào Cấp Bậc Trả Thưởng hiện tại của Đại Diện Độc Lập đó. Số RSP của hàng Tuyển Dưới thứ 2 sẽ được nhân đôi giá trị để tính thưởng.
- (c) Đại Diện Độc Lập có thể chuyển đổi RSP của họ thành tiền mặt hàng tuần dựa trên tỷ lệ chuyển đổi 1 RSP = 705 VND.

Đại Diện Độc Lập	Ngôi Sao Đồng	Ngôi Sao Bạc	Ngôi Sao Vàng	Ngôi Sao Ngọc Bích	Ngôi Sao Bạch Kim	Ngôi Sao Kim Cương	Ngôi Sao Kim Cương Xanh
5 cấp độ	5 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP	5 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP	6 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP	7 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP	8 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP	9 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP	10 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP

- (d) **Lưu ý:** Nếu một Đại Diện Độc Lập không đạt yêu cầu tối thiểu 50 RSP Cá Nhân hàng tháng, tất cả các Đại Diện Độc Lập (thuộc Tuyển Dưới Trực Tiếp của Đại Diện Độc Lập đó) mà đáp ứng yêu cầu tối thiểu 50 RSP hàng tháng bên dưới Đại Diện Độc Lập đó sẽ được di chuyển lên phía trên trong mạng lưới để tạm thời thay

thể vị trí cho Đại Diện Độc Lập đó nhằm mục đích kiếm RSP từ tối đa Tuyển Dưới trong mạng lưới bảo trợ của họ.

Ví dụ:



(a) A là Đại Diện Độc Lập, Hoa Hồng RSP được tính trên 5 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP.

Hoa Hồng RSP của A được tính như sau:

- (i) Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP thứ nhất (Đại Diện Độc Lập A): 50 RSP
- (ii) Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP thứ hai của A: $50 + 100 + 150 + 100 + 50 = 450$ RSP. Giá trị tiền thưởng: $450 \times 2 = 900$ RSP (RSP của Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP thứ hai sẽ được nhân đôi giá trị tiền thưởng)
- (iii) Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP thứ ba của A: $100 + 100 + 50 + 150 + 100 + 100 + 50 = 650$ RSP
- (iv) Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP thứ tư của A: $50 + 150 + 50 + 50 + 100 + 150 + 50 = 600$ RSP
- (v) Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP thứ năm của A: $50 + 150 + 150 + 150 + 100 + 150 + 50 = 800$ RSP
- ⇒ Tổng tiền thưởng RSP: $50 + 900 + 650 + 600 + 800 = 3.000$ RSP.
- ⇒ Tổng tiền thưởng RSP (VND): 3.000×705 VND = **2.115.000** VND.
- (b) Trường hợp A là Đại Diện Độc Lập với **Cấp Bắc Ngôi Sao Đồng, Ngôi Sao Bạc**, Hoa Hồng RSP được tính trên 5 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP. Tiền thưởng RSP tương tự như Cấp Bắc Đại Diện Độc Lập là **2.115.000** VND.
- (c) Trường hợp A là Đại Diện Độc Lập với **Cấp Bắc Ngôi Sao Vàng**, Hoa Hồng RSP được tính trên 6 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP.
 - (i) Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP thứ sáu của A: $50 + 100 + 100 + 50 + 50 + 150 = 500$ RSP
 - ⇒ Tổng tiền thưởng RSP: $50 + 900 + 650 + 600 + 800 + 500 = 3.500$ RSP.
 - ⇒ Tổng tiền thưởng RSP (VND): 3.500×705 VND = **2.467.500** VND.
- (d) Trường hợp A là Đại Diện Độc Lập với **Cấp Bắc Ngôi Sao Ngọc Bích**, Hoa Hồng RSP được tính trên 7 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP.
 - (i) Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP thứ bảy của A: $50 + 50 + 100 + 50 + 100 + 100 = 450$ RSP
 - ⇒ Tổng tiền thưởng RSP: $50 + 900 + 650 + 600 + 800 + 500 + 450 = 3.950$ RSP.
 - ⇒ Tổng tiền thưởng RSP (VND): 3.950×705 VND = **2.784.750** VND.
- (e) A là Đại Diện Độc Lập với **Cấp Bắc Ngôi Sao Kim Cương Xanh**, Hoa Hồng RSP được tính trên 10 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP.

Đại Diện Độc Lập 30 và Đại Diện Độc Lập 31 không Năng Động (có ít hơn 50 RSP Cá Nhân trong tháng). Sau đó, Đại Diện Độc Lập 36 và Đại Diện Độc Lập 37 được chuyển lên để thay thế tạm thời vị trí của Đại Diện Độc Lập 30 và Đại Diện Độc Lập 31 tương ứng.

 - (i) Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP thứ mười của A: $50 + 150 + 100 + 100 = 400$ RSP
 - ⇒ Tổng tiền thưởng RSP: $50 + 900 + 650 + 600 + 800 + 500 + 450 + 550 + 650 + 400 = 5.550$ RSP.
 - ⇒ Tổng tiền thưởng RSP (VND): 5.550×705 VND = **3.912.750** VND.

TÓM TẮT LỢI ÍCH CỦA MỖI CẤP BẬC

Chi tiết cách tính tỷ lệ hoa hồng được đính kèm phần cuối cùng của tài liệu này.

STT	Cấp Bậc	Lợi Ích	Chi Tiết	Tỷ lệ tối đa hoa hồng/doanh thu
1	ĐẠI DIỆN ĐỘC LẬP	✓ Lợi Nhuận Bán Lẻ	Lên đến 23%	18,22%
		✓ Hoa Hồng Bán Hàng Lặp Lại	Tính RSP trên 5 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP	
		✓ Tăng Cấp Bậc	Thăng cấp lên các Cấp Bậc cao hơn	
2	NGÔI SAO ĐỒNG	✓ Lợi Nhuận Bán Lẻ	Lên đến 23%	22,40%
		✓ Hoa Hồng Theo Bước (bao gồm EPO nếu có)	4.034.000 VND (Hoa hồng cho mỗi Bước)*	
		✓ Hoa Hồng Bán Hàng Lặp Lại	Tính RSP trên 5 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP	
		✓ Tăng Cấp Bậc	Thăng cấp lên các Cấp Bậc cao hơn	
3	NGÔI SAO BẠC	✓ Lợi Nhuận Bán Lẻ	Lên đến 23%	22,90%
		✓ Hoa Hồng Theo Bước (bao gồm EPO nếu có)	4.524.000 VND (Hoa hồng cho mỗi Bước)*	
		✓ Hoa Hồng Bán Hàng Lặp Lại	Tính RSP trên 5 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP	
		✓ Tăng Cấp Bậc	Thăng cấp lên các Cấp Bậc cao hơn	
4	NGÔI SAO VÀNG	✓ Lợi Nhuận Bán Lẻ	Lên đến 23%	23,41%
		✓ Hoa Hồng Theo Bước	5.013.000 VND (Hoa hồng cho mỗi Bước)*	
		✓ Hoa Hồng Bán Hàng Lặp Lại	Tính RSP trên 6 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP	

STT	Cấp Bậc	Lợi Ích	Chi Tiết	Tỉ lệ tối đa hoa hồng/doanh thu
		✓ Tăng Cấp Bậc	Thăng cấp lên các Cấp Bậc cao hơn	
5	NGÔI SAO NGỌC BÍCH	✓ Lợi Nhuận Bán Lẻ	Lên đến 23%	23,61%
		✓ Hoa Hồng Theo Bước	5.209.000 VND (Hoa hồng cho mỗi Bước)*	
		✓ Hoa Hồng Bán Hàng Lặp Lại	Tính RSP trên 7 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP	
		✓ Tăng Cấp Bậc	Thăng cấp lên các Cấp Bậc cao hơn	
6	NGÔI SAO BẠCH KIM	✓ Lợi Nhuận Bán Lẻ	Lên đến 23%	23,92%
		✓ Hoa Hồng Theo Bước	5.503.000 VND (Hoa hồng cho mỗi Bước)*	
		✓ Hoa Hồng Bán Hàng Lặp Lại	Tính RSP trên 8 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP	
		✓ Tăng Cấp Bậc	Thăng cấp lên các Cấp Bậc cao hơn	
7	NGÔI SAO KIM CƯỜNG	✓ Lợi Nhuận Bán Lẻ	Lên đến 23%	24,42%
		✓ Hoa Hồng Theo Bước	5.993.000 VND (Hoa hồng cho mỗi Bước)*	
		✓ Hoa Hồng Bán Hàng Lặp Lại	Tính RSP trên 9 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP	
		✓ Tăng Cấp Bậc	Thăng cấp lên các Cấp Bậc cao hơn	
8	NGÔI SAO KIM CƯỜNG XANH	✓ Lợi Nhuận Bán Lẻ	Lên đến 23%	24,93%
		✓ Hoa Hồng Theo Bước	6.482.000 VND (Hoa hồng cho mỗi Bước)*	
		✓ Hoa Hồng Bán Hàng Lặp Lại	Tính RSP trên 10 Hàng Tuyển Dưới Được Tính RSP	

* Quy tắc BV Bị Xóa được áp dụng